

ทับทิม

Thun Hoon
Circulation: 100,000
Ad Rate: 800

Section: First Section/ข่าวบริษัทจดทะเบียน

วันที่: ศุกร์ 26 มิถุนายน 2563

ปีที่: 17

ฉบับที่: 4021

หน้า: 1(บนซ้าย), 5

Col.Inch: 50.80

Ad Value: 40,640

PRValue (x3): 121,920

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: KTISลุยขยายไลน์ธุรกิจโรงไฟฟ้าหมุนรายได้โต



หันหน้าสู้โควิด - KTIS ลุยโครงการผลิตบรรจุภัณฑ์จากเยื่อชานอ้อยกำลังผลิต 3 ล้านชิ้นต่อปี คาดแล้วเสร็จปลายปีนี้ หวังโกยรายได้เข้ากระเป๋ากอีกปีละ 1.5 พันล้านบาท ส่วนธุรกิจโรงไฟฟ้ายังสร้างรายได้ประจำได้ดีต่อเนื่อง ด้านธุรกิจน้ำตาล ปริมาณอ้อยลดลง หนุนราคาน้ำตาลเพิ่มขึ้น รุกขายเอทานอลมากขึ้น ส่วนโครงการนครสวรรค์ไปโอคอมเพล็กซ์ เฟส 1 เดินหน้าก่อสร้าง คาดผลิตเชิงพาณิชย์ช่วงไตรมาส 4/2564

นายประพันธ์ ศิริวิริยะกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เกษตรไทยอินเตอร์เนชั่นแนล ซูการ์ คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ KTIS เปิดเผยว่า ภาพรวมผลประกอบการปีนี้รายได้รวมอาจจะลดลงจากปีก่อน (ต.ค. 62-ก.ย.63) เนื่องจากบริษัทได้รับผลกระทบจากสถานการณ์โควิดในช่วงที่ผ่านมา โดยธุรกิจน้ำตาลปีนี้ต้องยอมรับว่าปริมาณอ้อยเข้าหีบถือว่าลดลงกว่า 55% มีการปิดหีบไปเมื่อช่วงเดือนกุมภาพันธ์ถือว่าเร็วกว่าทุกปี และคาดว่าสถานการณ์ภัยแล้งอาจจะกระทบไปถึงปีหน้า แต่การที่ซัพพลายลดลง ก็หนุนให้ราคาน้ำตาลปรับตัวดีขึ้น ขณะนี้อยู่ที่ 12 เซ็นต์ต่อปอนด์ เชื่อว่าราคาน้ำตาลน่าจะไม่ลดลงกว่าระดับดังกล่าวแล้ว

● รายได้โรงไฟฟ้ายังดี

ทั้งนี้ธุรกิจอื่นๆ ยังขยายตัวได้ดีอย่างธุรกิจโรงไฟฟ้าเชื้อเพลิงชีวมวล

KTISลุยขยายไลน์ธุรกิจโรงไฟฟ้าหมุนรายได้โต



ประพันธ์ ศิริวิริยะกุล

ซึ่งบริษัทมีดำเนินการอยู่ในกลุ่มราว 160 เมกะวัตต์ จากทั้ง 3 โครงการซึ่งโรงไฟฟ้าดังกล่าวยังสร้างรายได้ประจำที่ดีให้แก่บริษัท นอกจากนี้ยังมีธุรกิจเอทานอล ซึ่งเป็นเอทานอลที่บริสุทธิ์มาก ซึ่งบริษัทนำมาต่อยอดในการผลิตแอลกอฮอล์มาเชื้อ ซึ่งขณะนี้มียอดจำหน่ายดีต่อเนื่อง

และล่าสุดกลุ่ม KTIS ได้ตกลงเป็นพันธมิตรกับ CPALL ผู้ก่อตั้งร้านเซเว่น-อีเลฟเว่นในประเทศไทย เพื่อนำแอลกอฮอล์ KNAS เข้าจำหน่ายในร้านสะดวกซื้อ เซเว่น-อีเลฟเว่น เพื่อให้เป็นไป

ตามเจตนารมณ์ของผู้บริหารกลุ่มเคทีเอส อันสอดคล้องกับผู้บริหารของซีพี ออลล์ ที่ต้องการให้ประชาชนทั่วประเทศได้ใช้แอลกอฮอล์คุณภาพดีในราคาถูก ซึ่งเป็นการทำเพื่อสังคมส่วนเยื่อกระดาษชานอ้อยก็ยังมียอดขายเข้ามาต่อเนื่อง

“ตอนนี้ภาพรวมผลประกอบการทั้งปีคาดว่ารายได้จะลดลง เพราะธุรกิจได้รับผลกระทบจากโควิดบ้าง แต่บริษัทก็มีธุรกิจที่หลากหลายที่จะมาช่วยให้มีรายได้เข้ามาเสริม อย่างโรงไฟฟ้าก็มีรายได้ที่ดี ธุรกิจเอทานอลก็มียอดขายดีต่อเนื่อง ส่วนโครงการที่อยู่ในแผนการก่อสร้างก็ยังคงดำเนินการไป แต่อาจจะล่าช้าไปบ้าง แต่ก็ยังเดินหน้าการก่อสร้างได้ และหากโครงการทั้งหมดแล้วเสร็จก็จะสร้างผลตอบแทนกลับคืนมาให้แก่บริษัท” นายประพันธ์ กล่าว

● เดินหน้าสร้างโรงตามแผน

นอกจากนี้ยังมีโครงการที่อยู่ระหว่างการก่อสร้างได้โครงการผลิตบรรจุภัณฑ์จากเยื่อชานอ้อย กำลังผลิต 3 ล้านชิ้นต่อปีแล้วเสร็จปลายปีนี้ และเดินเครื่องเต็มกำลังการผลิตได้ในช่วงกลางปี 2564 โดย

บริษัทเชื่อว่าหากโครงการสามารถเดินเครื่องได้เต็มกำลังการผลิตจะสามารถสร้างรายได้ให้แก่บริษัทปีละ 1.5 พันล้านบาท

ขณะที่โครงการนครสวรรค์ไปโอคอมเพล็กซ์ ระยะ 1 จากผลกระทบการแพร่ระบาดโควิด-19 โดยการปิดประเทศต่างๆ ทั่วโลก ส่งผลกระทบต่อโครงการอย่างมีนัยสำคัญ โดยผู้ผลิตเครื่องจักรสำหรับโครงการทั้งยุโรปและเอเชีย ไม่สามารถส่งออกเครื่องจักรที่จำเป็นได้ตามแผน ส่งผลให้การก่อสร้างและพร้อมดำเนินการผลิตในไตรมาส 1/2564 ล่าช้าจากแผนเดิม ทำให้การทดลองเดินเครื่องอาจไม่ทันต่อฤดูกาลหีบอ้อยปี 2564 มีความจำเป็นต้องเลื่อนการดำเนินการเชิงพาณิชย์ออกไปเป็นไตรมาส 4/2564

อย่างไรก็ดี เชื่อว่าในอนาคตก็มีโอกาสที่รายได้จากสายธุรกิจชีวภาพจะสูงกว่าสายธุรกิจน้ำตาล ทั้งนี้สายธุรกิจชีวภาพซึ่งประกอบด้วย ธุรกิจผลิตและจำหน่ายเอทานอลธุรกิจผลิตและจำหน่ายพลังงานไฟฟ้าจากเชื้อเพลิงชีวมวล และธุรกิจผลิตและจำหน่ายเยื่อกระดาษชานอ้อย ล้วนมีศักยภาพในการเติบโตที่ดี